

TrioVing® nytt

...du leser nå
TrioVings
nyhetsblad

nr. 1. 2008



Nøkkelfangern s. 12



TrioVing Line s. 8



Profil, da og nå s. 10



Smak av himmel s. 5



ASSA ABLOY, the global leader
in door opening solution



TrioVing®
ASSA ABLOY



Etter en uvanlig mild vinter, er vel de fleste nå kommet i vårstemning. TrioVing har fortsatt høy aktivitet. Visse signaler kan tilsa en noe endret utvikling i markedet; særlig på boligsiden, men den generelle virksomheten i bransjen synes stadig å være god. Vi tror at 2008 blir et nytt godt år.

TrioVing har alt gjennomført flere aktiviteter på nyåret. Blant viktige begivenheter for oss er Foreningen Norske Låsesmeders samling på Storefjell, der vi deltok med en større utstilling. Viktig for oss er også vårt årlige, interne plenum salgsmøte, der alle vår ansatte i salg og markedsføring samt produktadministrasjon deltar. Her behandles en gjensidig informasjon om aktiviteter og planer.

I løpet av 2008 vil TrioVing lansere flere produkter og forbedringer. Nye dørvidere er på programmet, og et nytt system for oppbevaring og lagring av nøkler er blant fokusområdene. Vårt butikksortiment er under utvikling, både for grafisk profil og produkter. Et nytt "Ekstranett" med bredere tilgang for faste forbindelser enn Internett nærmer seg åpning.

Som nevnt i forrige nummer av TrioVing Nytt, har vår markedsdirektør Per Bakke hatt et års oppdrag hos et søsterfirma i Sverige, men er nå tilbake. Se også egen artikkel i "Portrettet" i dette nummer.

TrioVing har alltid hatt gode og ryddige personalforhold, men vi har nå også tatt skrittet til å bli en full IA (Inkluderende Arbeidsliv) -bedrift. Fokus på ansatte, arbeidsforhold og sykefravær blir nå enda bedre.

Med våren og sommeren i sikte, er vel optimismen i høysetet hos de fleste. Vi ønsker alle våre lesere en God Påske og en trivelig vår.

Fred Seierland
Marketingsjef

Fra pressesal til sylindermonteringsautomat



TrioVing og vårt søsterselskap VingCard Elsafe deler lokaler i et stort fabrikkbygg på høyda i Moss. Her disponerer vi 27.000 m² på en 90 mål stor tomt. De to bedriftene har et spesielt samarbeidsforhold for å utnytte lokaler og maskinpark.

Mange av våre forbindelser har vært på fabrikkbesøk hos oss og sett produksjonsprosessene. En del forundres over at vi har en så vidt bred produksjon. Produksjonen behandler alt fra stansing av båndstål og bearbeiding av messingbolt til overflatebehandling, montering og pakking. De ulike produksjonsavdelingene har store forskjeller i oppgaver, maskineri og teknisk nivå.

Pressesalen er en avdeling der lange, opprullede bånd av messing og stål stanses ut til ræmner

Få orden på nøklene!



TrioVing lanserer nå i vår, systemet Eagle Object Control fra vårt svenske søsterselskap Assa Key Solutions. Assa Key Solutions, som tidligere het TT-System, ble et Assa Abloy-selskap i 2004.

De har siden 1980-tallet levert nøkkelkontrollsystemer i ulike varianter. I 1997 ble systemet KEYSafe lansert. Dette var et system med robuste nøkkelskap hvor hver enkelt posisjon (krok) i skapet er kontrollert og logget av et PC-program. Høsten 2007 ble systemet Eagle Object Control lansert. Det bygger på samme prinsippet, men har en langt mer avansert dataløsning. Hvert enkelt skap settes i virksomhets datanettverk, og alle nøkkelposisjoner og alle hendelser i hvert enkelt skap, kontrolleres fra, og logges i en database på en sentral server. Mange skap på forskjellige geografiske lokasjoner kan håndteres av samme server. Betjening av programmet på klienter, gjøres ved å gå inn på en web-side.

Forsvaret, fengsler og kommunale etater har vist stor interesse så langt. I Sverige går en stor del av leveransene til hjemmebaserte tjenester i eldreomsorgen.

Hans Petter Bleskestad ble ansatt på salg i Oslo 1. november. Hans Petter vil være den som i første rekke skal selge skapløsningene gjennom våre vanlige salgskanaler.

Tore Kirkerød ble ansatt på avdelingen EL-mek produkter i Oslo 1. desember. Tore er produktansvarlig for skapløsningene.



som etterhvert får presset inn ulike smådeler. Her har vi stanser og presser på opp til 80 tonn. Bedriften lager og vedlikeholder selv sine stanseverktøy med høy presisjon.

I sylinderavdelingen starter sylindrene som råmateriale i lange profilbolter av messing som bearbeides med kapping, fresing, hulling og gjenging. Dette skjer i avanserte automater som fører arbeidsstykket fra stasjon til stasjon i prosessen. Den kanskje mest avanserte automaten samler og monterer indre og ytre sylindere med alle sine stifter og fjærer riktig tilpasset de ulike nøkkelvariantene.

Både våre egenproduserte deler og et antall innkjøpte deler og komponenter ligger på "halvfabrikatalagere" inntil de brukes i produksjonen.

TrioVings produktstruktur gir et variantregister på over 120.000 varelinjer, så det er en svært krevende logistikk som skal til for å sørge for at deler og komponenter kommer riktig inn i prosessen.

Vi prøver likevel å holde gode leveringstider som vi håper at våre kunder er fornøyd med. Dette er vår klare ambisjon, og vi har mange tiltak i gang for stadig å forbedre våre prosesser.



Evolution

-Låsen med haken som griper fast i karmen



Ja, det har skjedd en positiv utvikling på låskassefronten og den heter Evolution. For noen år siden lanserte TrioVing og ASSA ABLOY en helt ny låskasse serie med navn Evolution. Den gamle Modulserien fungerte ok, men markedets forventninger til nye funksjoner, mer bekvemme løsninger økt elektromekanisk marked, samt myndighetenes krav til nye Europeiske sikkerhetsklasser gjorde at det var behov for en helt ny låskasse serie nemlig Evolution.

Hvert år benyttes det nærmere 200 000 dører på det norske markedet med Evolution låskasser og totalt er det solgt langt over en million Evolution-låskasser.

De aller fleste ytterdører som selges i dag har denne låskassen og her er det Evolution 2002 som TrioVing anbefaler som den beste løsningen, og i de aller fleste klassifiserte innerdører er det en Evolution 310 som sørger for en sikker låsfunksjon. Hele 180 varianter finnes det nå, men ikke alle variantene markedsføres i Norge.

Vi er klar over at det har vært noen barnesykdommer, men den ene forbedringen og endringen etter den andre er gjennomført og det er lenge siden Evolution ble friskmeldt. Vi tør påstå at Evolution er markedets klart ledende og bredeste låskasse serie, og vi ser frem til å tilby enda flere Evolution-løsninger som er konstruert for å tilfredstille kundens og markedets krav til sikkerhet og bekvemmelighet.



Spør av himmel, smak av jord



Viken senter er lokalisert i vakre naturomgivelser i Bardu kommune i Troms. Senterets tilbud legger vekt på klinisk/faglig behandling, og har i tillegg tilbud om rekreasjon, kurs, samtaler og forskning.

Flotte, arkitektoniske og funksjonelle lokaler tegnet av arkitektkontoret Stein Halvorsen AS, Sivilarkitekter MNAL ble tatt i bruk 2006/07. Prosjektleder og entreprenør var Storegga Entreprenør AS.

Låser og beslag er prosjektert, levert og montert av Låsservice Nor AS i Harstad. Låssystemet er bygget på TrioVing Twin mekanisk plattform supplert med CLIQ teknologi.

I tillegg er det levert dørlukkere med koordinatorsystem, rustfrie dørvidere og håndtak og el.mekaniske låser.

*John Ivar Isaksen
Kjedesjef
TrioVing Sikkerhetssentere*



**TrioVing dp CLIQ
-det intelligente låssystemet!**



Tilbake i sadelen!



Vår markedsdirektør Per Bakke (46) har vært "utlånt" til vårt svenske søsterselskap AKI Låsgrossisten AB som VD et års tid. Med mange nye erfaringer i "ryggsekken" var Per tilbake i sadelen hos TrioVing pr. 1. desember 2007. Han ønskes velkommen tilbake av både kollegaer og kunder.

AKI Låsgrossisten betjener låssmedene i Sverige. Arbeidsformen til de svenske låssmedene er litt annerledes enn de norske, med mer vekt på etterservice og mindre på nye prosjekter. Men hele ASSAs spekteret tilbys, og aktiviteten er stor. Per fulgte bl.a. opp AKI's "Salgssyklus"er, der visse produktgrupper har spesiell fokus, noe som også TrioVing vil prøve i 2008.

Per forteller at oppdraget hos AKI medførte en helt ny rolle: Som VD var han engasjert i et bredere problemkompleks. Han var bl.a. mer opptatt av lagerhold og leveringspresisjon, og noe mer distansert fra daglig kundebehandling. Å jobbe i et annet salgssledd, med et annet språk og i et fremmed land ga likeledes mange nye perspektiver. Samtidig hadde han tatt med seg visse gode tiltak fra Norge, slik som systematisk kundepleie. Herunder hadde AKI en kundesamling med 50 deltagere, der bl. a. TrioVings GSM-key ble lansert.

TrioVing har mange solide fagfolk, hvorav flere kommer fra fusjonen med NT Møller Undall AS. Slik også med Per, som ble ansatt i Erik Undall AS alt i 1983 i entreprenørvdelingen. Godt hjulpet av etterskolering, har han gått gradene fra salgskonsulent til dagens rolle som markedsdirektør. Her er han i godt selskap

med mange TrioVing'ere som har utviklet seg fra broket bakgrunn. Det finnes ikke et universitetsstudium innen faget lås, beslag og sikkerhet... Også som mange andre, havnet han i bransjen ved en tilfeldighet. Han var musikkinteressert og en spillekamerat tipset ham om en ledig jobb hos Erik Undall AS.

Musikkinteressen har han beholdt, og han leker stadig med key boards; både på piano, synth og ikke minst PC. Det er vel sistnevnte som tar mye tid, særlig i jobben; slik det er med de fleste i våre dager. Men Per er også fotballinteressert. Han er fra tid til annen å finne på fotballstadioner i England, men enda oftere på trening med sønnene. Han spiller også selv i en nabolagsklubb i en fjellhall i nærheten. Hans 40-årsdag ble feiret sammen med 52.000 andre tilskuere på St.James' Park stadion i Newcastle.

Vi som er så heldige å ha Per som sjef, setter pris på at han fant veien tilbake til Norge og TrioVing. Han bekrefter selv også å være glad for å være tilbake; ikke minst hos familien. Men han setter også pris på TrioVings nettverk, både internt og eksternt; medarbeidere kunder og marked. Vi ønsker Per velkommen tilbake.



TrioVing og Miljødeklarasjoner (EPD) etter ISO 14025



Vi har møtt kravet om å dokumentere miljø-egenskapene for produktene våre i flere sammenheng allerede. Miljødeklarasjoner, EPD etter ISO 14025, er et nyttig verktøy i denne sammenheng. Miljødeklarasjoner bidrar også til produktutvikling. Vår første miljødeklarasjon offentliggjøres i mars d.å.

En miljødeklarasjon, kalt EPD, er et kortfattet dokument som oppsummerer miljøprofilen til et produkt. Miljødeklarasjoner bygger på livsløpsvurderinger av miljødata fra produksjon, råvareuttak, bruksfase og avhending. Det første "produktet" TrioVing deklarerer, kalles for "Dørmiljø". Det er i realiteten en sammensetning av flere produkter: låskasse, vrider, sylinder, dørstolpe og skilt.

Dokumentasjonen er livsløpsbasert og gir en detaljert oversikt, fra uttak av råvarer til produktet er produsert, forbrukt og kassert.

5 gode grunner til hvorfor produsenter skal utarbeide EPDer:

1. Verktøy for produktutvikling
Proessen med å utarbeide en EPD gir en grundig analyse av produktet. Gjennom systematisk kartlegging og vurdering av alle stadiene i verdikjeden synliggjøres de viktigste miljøbelastningene knyttet til produktet og hvor i livsløpet disse forholdene oppstår.
2. Dokumentere produktets miljøegenskaper overfor kunder
Dersom en kunde krever miljøinformasjon, for eksempel med henvisning til miljøinformasjonsloven, vil en EPD gi grundig og tallfestet miljødokumentasjon.
3. Tilfredsstillende dokumentasjonskravene ved offentlige anskaffelser
En EPD tilfredsstiller kravet til denne type dokumentasjon.
4. Grunnlag for innkjøp av miljøeffektive råvarer og produkter
5. Dialog med offentlige myndigheter

EPD er et internasjonalt satsningsområde, der flere av verdens ledende industriland er med. NHO og Byggenæringens Landsforening står bak Næringslivets Stiftelse for Miljødeklarasjoner. Stiftelsen ivaretar Norges EPD-ordning. Du kan lese mer om miljødeklarasjoner på stiftelses nettside www.epd-norge.no Det er på denne nettsiden du finner de norske miljødeklarasjonene som allerede er laget og her finner du vår også når den er klar i mars måned.

Hvorfor bør TrioVing som produsent utarbeide EPDer?

Krav om detaljert miljødokumentasjon fra kunder og myndigheter øker. Nasjonalt og internasjonalt ser man en tydelig dreining av miljøpolitikken mot en mer produktorientert virkemiddelpolitikk. Dette innebærer at det settes krav til produkters miljøpåvirkning i hele livsløpet. En EPD møter disse kravene.

Kjersti Larsen



Hver desember, i nå 10 år, har TrioVing, Sapa, Norgips, Maxit og Bøckmann, arrangert en minimesse for arkitekter som på "folkemunne" blir kalt Juletre-lunsj.

Disse messene finner sted i følgende byer; Stavanger, Bergen, Trondheim og Oslo.

På årets evenement, var temaet fra oss, den nye serien med rustfrie dørvidere, "TrioVing Line".

I og med at utstillingen skal transporteres mellom nevnte byer over en 14 dagers periode, er presentasjonsformen en utfordring, visuelt og ikke minst logistikk messig.

Da det er så i tiden med moduloppbygging, fikk undertegnede en ide om et framvisningstårn som var fleksibelt mht transport og mulighet for utskifting av produkter (bildet).

Brighthandle Dot og Line fikk mye oppmerksomhet av arkitektene. Dette er populært sagt, dørvidere med lys. Om de benyttes på f.eks toaletter, kan brukerne på

avstand umiddelbart se hvorvidt det er ledig eller opptatt.

En annen serie som også fikk mye oppmerksomhet var: "DO:RE:MI:", vriderserien som er tegnet av det danske arkitektkontoret Arkitema.

Noen arkitekter legger vekt på at vrideren skal være god å holde i, mens andre er kun opptatt av design. TrioVing kan levere noe for en hver smak.

Totalt var det 860 arkitekter og noen entreprenører årets messe, hvilket er ny rekord.

Heidi Kristin Sparby
Prosjektingeniør/Senior Beskriver

DO:RE:MI:

BY ARKITEMA



Hvor mange dører passerer du i løpet av dagen?



Har du noen gang tenkt over hvor mange dører du passerer i løpet av dagen? Antageligvis ikke, når vi passerer igjennom en dør, forventer vi jo bare at ting virker.

Vi i TrioVing ser dette på en annen måte: "Dører med lås og beslag er en kritisk bygningsdel som skal ivareta mange ulike funksjoner i bygget. De skal være i bevegelse og fungere i hele byggets levetid."

Hvilke funksjoner skal ivaretas? Det er mange jeg nevner bl.a.:

- Hindre innbrudd
- Begrense adgang inn til lokalet/rommet
- Hindre "utbrudd"
- Skille mellom ulike temeperatursoner
- Stanse lyd
- Stanse lukt og røykspredning
- Forsinke brannforløp
- Sikre rask utstrømning
- Sikre nødvendig tilbakerømning
- Lette adkomsten for bevegelsehemmede
- Hindre/skape innsyn



Tja, tenker du kanskje, kan det være så vanskelig da? Svaret er nei, ikke om en kan det og kommer inn i prosessen på et tidspunkt som gir tid for skikkelig prosjektering av helhetlige løsninger! Og det er jo her skoen i blant trykker. Av en eller annen grunn skjer det i blant at vi som prosjekterende ledd kommer alt for sent inn i bildet. Vi lurer på hvorfor og tenker:

- Er det fordi lås og beslag monteres nesten til slutt?
- Er det fordi lås og beslag ikke anses som viktig?
- Er det fordi lås og beslag anses så komplisert at partene bare skyver på problemet?

Jeg tror det riktige svaret kan være en miks av ovennevnte. Det vi vet og som vi forsøker å formidle er at en detaljprosjektering av lås og beslag (beslaglisten) har en hel rekke svært viktige funksjoner som følger:

- Den blir selve tilbudsgrunnlaget (løsningene/kvalitet/antall)
- Den blir produksjonsgrunnlaget for dørprodusent, elektroinstallatør og beslagleverandør
- Den blir FDV dokumentasjon for byggherren.



Hva trengs for som underlag for å lage denne beslaglisten? Svaret er:

- Plantegninger
- Dørskjemaer
- Brann og rømningsplaner
- Deler av elektrobeskrivelsen

Vel og bra, tenker du sikkert, men må det være så omfattende da? Svaret blir et rungende JA! Om det ikke utarbeides en beslagliste vil det kunne gi følgende konsekvenser:

- Pristilbud på beslag og dørleveransen må gis med mange forbehold
- Dørprodusentene leverer dører som ikke oppfyller alle funksjonskravene
- Dørprodusentene forbereder ikke dørene for byggeplassmontert beslag
- Elektrokonsulent mangler underlag for prosjektering av elektroinstallasjoner
- Elektroinstallatør får ikke klargjort trekkerør, koplingspunkter, strømforsyninger osv.

OK, la oss få laget denne listen da, så slipper vi mer mas.... Tenker du muligens. Vi i TrioVing sier da "prosjektet blir ikke bra med mindre du også sørger for å distribuere listen til de involverte aktører samt sørger for at den blir fulgt!

Jan Petter Moen



Ny firmaprofil

Firmaprofilering er et viktig uttrykk for alle bedrifter som ønsker å fremstå med gode merkenavn. "Branding" er et amerikansk begrep som dekker et bredt spekter av virkemidler for dette. Selve navntrekket; logo'en, er viktig, men det samme gjelder skrifttype; grafisk design, billedbruk, fargevalg og effekter.

ASSA ABLOY -konsernet ga våren 2007 nye retningslinjer for egen og viktige datterselskapers profil. Allerede fra sommeren 2007 begynte TrioVing å legge om sin profilering etter de nye retningslinjene. I tillegg til ny logo, tilstreber vi et mer gjennomført, moderne grafisk uttrykk; herunder bruk av bilder og illustrasjoner. Profilen blir mer lifestyle-orientert. Det vil si at våre budskap orienteres noe mer om fordelene ved å bruke våre produkter enn deres tekniske egenskaper. En lignende vinkling var alt tatt i bruk i TrioVings "Sikkerhet gir frihet..." -kampanjer.

Ny logo og profil gjelder for TrioVing a.s som selskap, men ikke uten videre for produkter, konsept-er og samarbeidsforhold. Eksempelvis endres ikke logo'en for TrioVing Sikkerhetssenter. For ordens skyld nevnes at firmaets navntrekk og profil er selskapets eiendom, som vi har full råderett over. Det foreligger en "Brand Manual" som gir interne retningslinjer for bruken av den nye profileringen.

Fred Seierland



Eks. på ny utforming av emballasje

...og profilen før i tiden?

Dette er to annonser som sto på trykk i «Jernvarehandleren» sommer- og høst-månedene i 1942.

Det var jammen svart og kontraststriper over annonsen som gjaldt den gangen også.

«En god lås er den beste forsikring», sa vi den gang,- nå sier vi: «Sikkerhet er frihet, til å bekymre seg mindre og leve mer!»





SKALLSIKRING

Boligsikring starter ytterst. Vil du holde uvedkommende unna bør du ha god skallsikring. Da må du tenke på mer enn ytterdøra som ofte er godt sikret. Sjekk også vinduer, balkongdører, garasjeporter og kjeller-innganger. Tyvene tar seg oftest inn på slike usikrede steder.

De fleste vil ha et åpent og bekvemt hjem. Et hjem som har smarte løsninger for de som bor der og for de gjester som blir invitert. Det er når huset ditt står tomt at det er viktig at det fungerer som en borg. Et hjem som tyvene går rett forbi – rett og slett for at det er godt sikret!



Påske -innbruddstid? ...ta grep om din sikkerhet

Mange har i dag fritidsboliger ved fjord eller fjell. Ofte har disse gått i arv og gjør at inventaret har stor verdi, ikke bare i kroner og øre, men også i minner. Fritidsboliger står ofte tomme over lengre tid og krever derfor gode sikkerhetsløsninger. Visste du for eksempel at du kan ha samme nøkkel hjemme som på hytta?



VELKOMMEN HJEM IGJEN!

Slik ser du om din lås er godkjent



Sjekk låsens artikkelnummer i ytterdøren og spør forsikringsselskapet om den er godkjent.

Sylinderlås

Låsen skal være utstyrt med en reile som er minimum 20 mm lang.
Nøkkelen skal måtte vris 360 grader (hel omdreining) for at reilen skal låst eller ulåst.
Sylinderen skal være synlig på begge sider av døren.

Tilholderlås (uten sylinder)

Låsen skal være utstyrt med en reile som er minimum 20 mm lang. Det skal ikke være mulig å ta ut nøkkelen før reilen er helt låst eller helt åpen.

Låsens deler

Back-set

Avstanden mellom låsstolpen og senter av nøkkelhull/sylinderfallerør

Sylinderfallerør

Feste for enten sylinder eller knappvridet.

Vriderfallerør

Feste for dørvridet

Reile

Den bevegelige delen som låser døren til dørkarmen. Betjenes med nøkkel eller knappvridet.

Vriderfalle

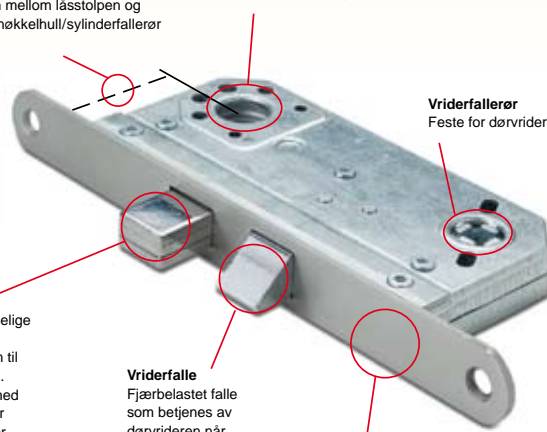
Fjærbelastet falle som betjenes av dørvridet når låsen er ulåst.

Låsstolpe

Den synlige «fasaden» av låskassen. Holder låsen på plass i dørbildet. Her kan du også ofte lese av låstypen.

Hakereile

Låser døren til karmen, enten med nøkkel eller knappvridet.



Nøkkelfangeren er for deg som er litt ukoordinert, og ønsker en «trakt» foran sylindrehullet for at du lettere skal treffe med nøkkelen...

Nøkkelfangeren



VANSKELIG Å TREFFE?

...spør 3 oppfinnsomme karer fra Malakoff Skole i Moss.



FRAMTID
SAMSPILL
SKAPERGLEDE

TrioVing har inngått en samarbeidsavtale med Ungt Entreprenørskap i Østfold - som er et samarbeid mellom skole og næringsliv.

På plaketten står det;

“Vår visjon er å øke etableringslyst, kreativitet og verdiskapning i hele utdanningløpet.”

Produktet de tre karene har funnet opp er genialt enkelt - mange vitser jo om en slik “trakt” - og det har jo vært oppfunnet før, i folks hoder - men gutta her sa det samme som Columbus sa en gang: “Vi gjorde det!”

Helt tilfeldig var dette med samarbeidet mellom TrioVing og akkurat denne Ungdomsbedriften. Vi skulle være mentor for en av bedriftsgruppene på Malakoff skole - og da gutta hørte om oss, og vi om dem, valgte de vår organisasjonsdirektør Harald Solvang, som sin mentor. Vår produktutviklingsavdeling hjalp til med produksjonen av de 50 aller første nøkkelfangere, i 3 ulike overflater - et smykke til døren!

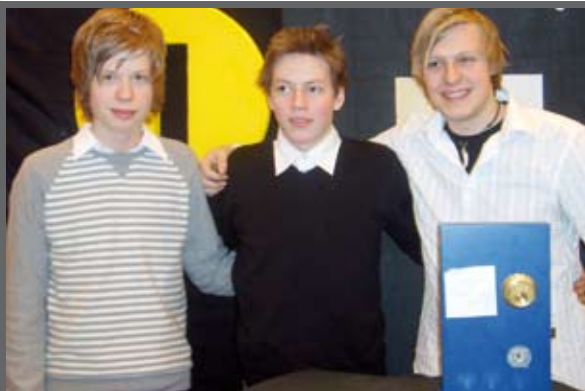
Da TrioVing besøkte deres stand på Ungdomsbedriftsmønstringen i februar, sammen med 104 andre Ungdomsbedrifter i Østfold, -måtte vi bane oss vei for å få en prat med gutta. Alle ville prøve nøkkelfangern, og flere kjøpte med seg en. Da undertegnede ville kjøpe 2 stk, ble de

faktisk helt svette - de var redd for at de snart gikk tomme! Et skikkelig luksusproblem.

Nøkkelfangeren festes helt enkelt med en kraftig dobbelsidig tape - rett på sylindren, -og vips - så har man en lås det er mulig å treffe, enten man ser litt dårlig eller er ukoordinert av andre årsaker.

Vi var ikke det minste forbauset over at gutta stakk av gårde med 2.plassen for produktet med størst verdiskapningspotensiale.

Om vi så med tiden vil finne Nøkkelfangeren som selvsalgprodukt ute i butikkene, vil jo bare tiden vise - fremtiden er i alle fall sikret i slik ungdoms hoder og hender!



3 smarte karer, fra venstre: Mads Kristiansen, Martin Steinkopf og Marius F. Joakimsen



2.plass
Størst verdiskapningspotensiale

