



NTL landsmøte s. 5



Dørdagen s. 3



Portrettet s. 6-7



Operæen s. 5





Høsten er alltid hektisk i vår bransje, også for TrioVing. De fleste har vel føling med at bygg- og vedlikeholdsaktivitetene har høyt tempo for tiden. Etter en sommer som har variert mye med vær og temperaturer i Norge, er vel de fleste i full sving etter ferien.

Med dette TrioVing Nytt ligger billetten til årets "Bygg Reis Deg" -messe på Lillestrøm. TrioVing vil delta med en ny stand, og presentere de siste nyhetene. Her viser vi den nye dp-sylindren; også med oppdatert CLIQ-teknologi, den nye boliglåsen TrioVing TREND, mobiltelefonstyringen GSM-key i de siste funksjonsvariantene, Evolution låskasser og en lang rekke andre produkter.

Vi har vel nevnt det nye operabygget i Oslo tidligere, men nå nærmer vi oss innspurten på vår levering og montering av låser

og beslag. Dette prestisjebygget har vært krevende med mange dører der avanserte løsninger har vært nødvendig. Heidi Sparby har vært sentral i vårt engasjement i dette prosjektet, og vi har en egen portrettartikkel om henne.

Denne utgaven forteller om våre gode forbindelser med dør- og vindusprodusentene. TrioVing er leverandør til mange av disse bedriftene. I reportasjen om Dørdagen, forteller Elin Gabestad også om flere nyheter på ulike plan i konsernet, spesielt i Skandinavia.

Vi ønsker alle våre forbindelser en god og givende høst. Og så ses vi på "Bygg Reis Deg".



www.trioving.no

En nyhet på våre websider er hovedkatalogen. Du finner link allerede på forsiden. Dette er et system som gir deg "papir på web" - altså en bok du kan bla i. Nå ligger 2005-katalogen der, men vi er lovet at den aller nyeste skal komme utover høsten - både i trykket form og på web'en.

stund er det bare den nye logoen du ser, men det er snakk om dager før hele hjemmesiden vår får en ny grafisk profil.

Vi holder også på med slutfasen av spec'en på vårt ekstranett - stedet der våre kunder skal kunne logge seg inn og få enda mer informasjon om våre produkter. Vi ser for oss en FAQ og et fagforum og ikke minst ordreweb. Dette blir spennende både for dere og oss.



Ellers har vi arbeidet en del med vår nye profil, som medfører at vi gjør om hele vårt grafiske uttrykk - også på internett. I skrivende

Vi legger alltid ut våre nye brosjyrer idet de kommer fra trykkeriet - så de nyeste brosjyrene kan du alltid finne under menyen; *Produkter - Brosjyrer*.

Sissel Madsø Granvang
Marketing



Dørdagen 2007



Årets dørdag ble arrangert i Brobekkveien 22. mai. Dørdagen har blitt et treffsted for dørprodusenter fra fasade, stål og trevareindustrien, med god oppslutning. Her treffes både nye og gamle aktører til en faglig og sosial prat.

Tor Arne Jensen startet med å presentere konsernet ASSA ABLOY i Norge, Skandinavia og Worldwide. ASSA ABLOY er verdens største konsern i bransjen, der mange kjente merkevarer er representert.

ASSA OEM er nyopprettet, og består av ASSA Industri, Fas og Fix i Sverige. OEM i Skandinavia består av ASSA OEM, TrioVing a.s og Fix AS i Danmark. Samarbeidet i Skandinavia vil bli styrket for å kunne betjene våre industrikunder bedre. ASSA ABLOY har hatt en god utvikling, og ser positivt på fremtiden.

Våre produktnyheter innen elektromekanisk beslag, dørlukkere og panikkbeslag ble presentert av våre produktansvarlige. Elektroavdelingen viste også en ny serie magnetlås, og gjennomgikk status på motorlås og solenoidlåser.

Det ble redegjort for ASSA ABLOYs nye prosjekt "Handle the Handle". Prosjektet er et samarbeid mellom TrioVing, ASSA og Ruko. Hensikten med prosjektet er å styrke ASSA ABLOY i markedet på dørvidere.

Vi hadde invitert Prognosesenteret for å redegjøre for dagens markedssituasjon i byggenæringen, og for fremtidens prognoser. Det blir mye tall og kurver, men så lenge alle peker oppover i vår bransje blir det bare positivt. Utfordringen ligger i å løse produksjonskapasitet og bemanningsspørsmålet fremover.

Dørdagen avsluttes alltid med et produktorg hvor nyhetene blir presentert. Produktansvarlige er tilstede for å svare på spørsmål fra deltagerne.

Vi takker alle for å ha bidratt til en interessant og trivelig dag hos oss, og ser frem til å møtes til neste vår.

Elin Gabestad
– OEM Industri.



Fysisk sikkerhet og adgangskontroll

Sikkerhet i bygg og anlegg er et omfattende fagfelt med mange vinkler og hensyn. To viktige vinkler er sikkerhet mot innbrudd og sikkerhet for trygg rømming ved brann. Begge er like viktige, og den innlysende konflikten mellom dem har tradisjonelt bydd på mange utfordringer. Seriøse aktører i markedet kan tilby gode helhetsløsninger som også tar disse vinkler i betraktning.

Dagens nærings- og institusjonsbygg er underlagt krav fra bygningsmyndigheter og forsikringselskaper. Dørene er intet unntak. Hver enkelt dør kan trenge mange komponenter som sammen gir den rette funksjon. Spesifisering av disse komponentene krever en fagperson.

Sikkerhet er altså avhengig av grundig planlagte og gjennomførte helhetsløsninger. For at sikkerhetstiltak skal tas i bruk og lojalt følges av alle involverte, må de være enkle i bruk og fungere.

Dette gjelder ikke minst fysisk sikkerhet, som alltid må ligge i bunnen. Det hjelper lite med avanserte elektroniske kontrollsystemer hvis

impulsene fra dem ikke videreføres i solide, like avanserte låser og beslag.

Et typisk eksempel er at alle adgangskontrollerte dører har en elektromekanisk låsmekanisme med en overstyrende låssylinder. Sylinderen må da ha minst like høy standard som elektronikken. Det finnes flere avanserte sylinderkonsepter og låssystemer på markedet i dag.

Elektroniske adgangssystemer finnes i mange variasjoner, konsepter og grader av kompleksitet. De tradisjonelle kortsystemene leser adgangskort med magnetstripe. Dette er i ferd med å erstattes av SMART-teknologi etter mønster av bankkort, der sikkerheten er høyere og fler data kan behandles. Adgangstegn som kort og brikker er i stadig utvikling.

I dag leveres det også elektroniske låssylindre og systemer; også disse med SMART-teknologi, som for en del brukere kan gi akseptable og rimeligere løsninger. På lengre sikt kan en se for seg andre, nyere teknologier; bl.a. med biometrisk kontroll. Seriøse aktører vil forsikre seg om at slike gir akseptabel sikkerhet, også for Datatilsynets krav, før de lanseres.



Fred Seierland
Marketingsjef



NTL Landsmøte i Bodø

7. -10. juni 2007



NTL (Norske Trevarefabrikkers Landsforbund) arrangerte denne gangen sitt tradisjonelle landsmøte i Bodø. Her samles store deler av Norges trevareprodusenter til felles utveksling av siste års erfaringer og utvikling i markedet. Med over 200 påmeldte deltakere, ble det et yrende liv i Bodø, som i dag har ca 45.000 innbyggere.

Vi er leverandør til de aller fleste deltakerne og stilte i år opp med en liten utstilling der vi presenterte våre siste produktnyheter. Fra beslagleverandører var det TrioVing og Peder Nielsen Beslagfabrikk AS som deltok. Utover dette er det leverandører på: festemateriell, glass, laminater, maskiner / verktøy, overflatebehandling og sprøyteutstyr.

Landsmøtet er en stor begivenhet i bransjen og har en profesjonell agenda for de dagene man deltar.

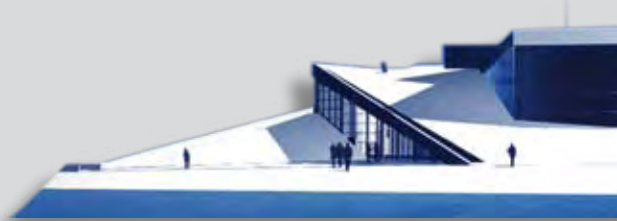
Arrangementet var også denne gangen vellykket, og bedre vær enn det man fikk oppleve kan ikke forventes.

NTL gjennomførte også sitt årsmøte i forbindelse med landsmøtet og viser til positive tall. NTL bidrar sterkt til å rekruttere bemanning til bransjen, som er meget viktig for å ivareta tradisjonelt håndverk i Norge. Lian Trevarefabrikk ble tildelt det "Gyldene Sagblad" som i bransjen er en stor ære. TrioVing gratulerer så mye med tildelingen. Administrerende Direktør i NTL Tore Gran, gjennomførte landsmøtet i god stil.

Olav Midtskogseter
Marked -salg, Industri



TrioVing og Operaen



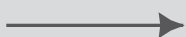
Vi har tillatt oss å "sakse" litt om verdens nyeste operahus fra Statsbygg:

Statsbygg bygger på vegne av Kultur- og kirke departementet nytt operahus i Bjørvika. Prosjektet gjennomføres i nært samarbeid med Den Norske Opera som fremtidig bruker av bygget.

Huset skal stå ferdig i desember 2007, og åpningsforestillingen i det nye operahuset finner sted 12. april 2008. Arkitekt for operahuset er Snøhetta AS. Huset vil få nærmere 1100 rom, fordelt over 38.500 kvadratmeter og vil bli arbeidsplass for ca. 600 personer. Operahuset får tre saler. Prosjektet har en kostnadsramme på 3,3 milliarder kroner.

Litt nyere historikk:

2003: Grunnarbeider starter 17. februar.
2004: Grunnstein legges ned av H. M. Kongen 3. september.
2005: Scenetårnet, operaen høyeste punkt, står ferdig 11. mai.
2006: Innredningsarbeidene og steinlegging starter.
2007: Byggeprosjektet ferdigstilles vinteren.
2008: Innflytting, prøvedrift og åpningsforestilling (12.april)



Pedagogikk på detaljnivå

Kontrakter tykke som bøker og tegninger som endres flere ganger underveies er "peanuts" for en dyktig beskriver. Å jobbe med prosjektering av bygg krever utpreget ordenssans og masse tålmodighet.

Tidsfaktoren er kritisk når det gjelder å beskrive dørløsninger. Det gjelder å komme tidlig på banen i et byggeprosjekt – men ikke for tidlig. Et halvt år før byggestart kan være et passe tidspunkt, men gjelder det et gigantprosjekt som Oslos nye Opera, er det nødvendig å starte prosessen hele 1 eller 2 år før.

Heidi Sparby har jobbet som beskriver i TrioVing i 10 år. hun har beskrevet beslag for alle de 1400 dørene i Oslos nye Opera som skal stå ferdig i slutten av 2007. Operaen er et av TrioVings større prosjektbeskrivelser. Den totale tidsforbruket for samtlige involverte parter i bygget – arkitekter, byggere, malere osv, - er beregnet til ca. 500 år!

Det tok meg omtrent ett år å beskrive alle dørene i Operaen, og for å detaljplanlegge hver beslagløsning, forteller Heidi. Masse tid er også brukt på stadige endringer i kravspesifikasjon. Om en tegning endres bare litt, så må jeg begynne helt på nytt og beskrive nye løsninger

Heidi Sparby

igjen. Det er slett ikke bare å bytte ut alt heller, alle endringer man gjør får en konsekvens for prisen.

For å ha oversikten over hvilke byggprosjekt som er på gang, holder beskriverne på TrioVing seg oppdatert via bransjeblader og en database som registrerer alle nye bygg i Norge. Derifra kontakter de den aktuelle arkitekten og selger inn sine tjenester.

En beskriver kan jobbe med opp i mot 10 prosjekt samtidig. I 2006 beskrev Heidi hele 19000 dører!

Mye av en beskrivers tid brukes på møter med arkitekten eller entreprenøren, og deres kunnskaper om dør- og sikkerhetsløsninger varierer mye.

Det er da det er viktig å unngå for mye fagterminologi, være tydelig og ikke prate over hodene på folk, sier Heidi. Byggets funksjon må hele tiden være i fokus.



BILDE TIL HØYRE:

På vei til et møte med arkitekter. Ryggsekken er et must for alt materiell som kreves.

BILDE MOTSATT SIDE:

Det er viktig å ha orden på tegninger og annen detaljert informasjon.

Den nye "Operavrideren", eksklusivt for operabygget er spesielt utviklet sammen med arkitektfirmaet Snøhetta.



Heidis 3 beste tips:

- Hold det du lover
- Bruk et enkelt språk
- Ha som utgangspunkt at de du møter ikke har noen kunnskap om lås og beslag.





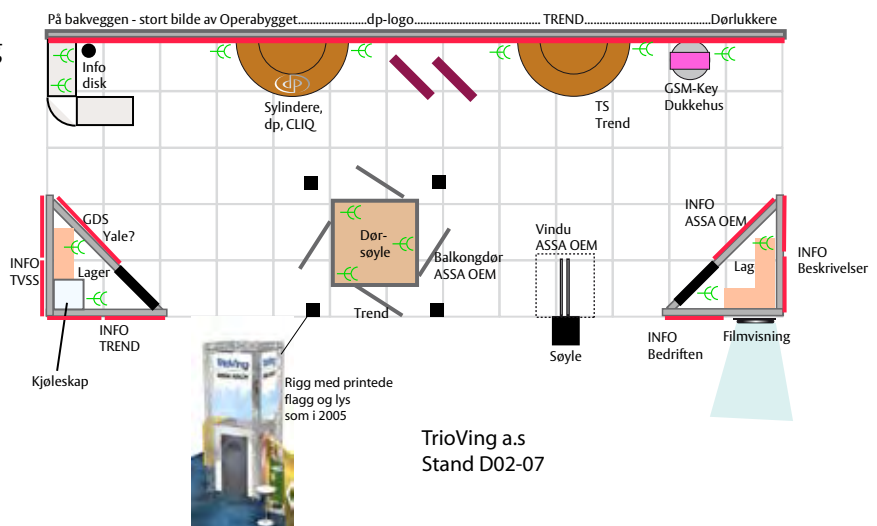
BILDE TIL HØYRE:
En av de flotte dørene vi hadde på standen i 2005
UNDER:
Skissen for årets stand på Bygg Reis Deg



Vedlagt finner du din billett til årets store forbrukermesse innen bygg og hjem. Trenger du flere billetter er det bare å ta kontakt på mail:

triovingnytt@trioving.no
Velkommen til vår stand!

Sissel Madsø
Granvang
- Marketing



TrioVing a.s
Stand D02-07